

# Webinar «Wie verkaufe ich erfolgreich in Zeiten von räumlicher Distanzierung?»

6. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr  
8. April 2020 | 14.00 – 18.00 Uhr  
9. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr  
14. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

---

Dieses Webinar unterstützt Sie als Solarunternehmen in der Corona-Krise. Sie lernen ein digitales Gespräch zu führen – mit verschiedenen technischen Hilfsmitteln und einer angepassten Verkaufstechnik. Zudem werden Ihre individuellen Herausforderungen im Verkauf behandelt.

# «Wie verkaufe ich erfolgreich in Zeiten von räumlicher Distanzierung?»

**08.30 | 14 Uhr**    **Der digitale Auftritt: Grundlagen des digitalen Gesprächs, Unterstützung des Kunden, verschiedene Technologien und Kommunikationswege sowie Ausblick Digitalisierung**

Dr. Jörg Staudacher, Fachstellenleiter Sales & Distribution der HWZ Hochschule für Wirtschaft Zürich, Zürich

**Ihre aktuellen Herausforderungen im Verkauf: Verkaufsgespräche und -techniken in Zeiten des Coronavirus**

Michael Bullinger, Gründer und Standortleiter des Bullinger Instituts für Verhandlungsprozesse Zürich, Trainer und Berater Dozent der HWZ, Zürich

**12.30 | 18 Uhr**    **Ende des Webinars**

**Datum | Zeit**    Das Webinar wird an folgenden vier Daten durchgeführt.

Montag, 6. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

Mittwoch, 8. April 2020 | 14.00 – 18.00 Uhr

Donnerstag, 9. April 2020 | 8.30 – 12.30 Uhr

Dienstag, 14. April 2020 | 08.30 – 12.30 Uhr

**Webinar**    Video-Konferenz mit Microsoft Teams. Der Link zum Meeting wird Ihnen mit der Teilnahmebestätigung zugestellt.

**Preis**    Kostenlos für Swissolar-Mitglieder, CHF 465 für Nicht-Mitglieder

**Teilnehmerzahl**    Es können max. 15 Teilnehmende pro Webinar teilnehmen, um einen bestmöglichen Nutzen für Ihre individuelle Situation zu garantieren.

**Anmeldung**    <https://www.swissolar.ch/webinar-online-verkauf>  
Da die Teilnehmerzahl beschränkt ist, melden Sie sich am besten noch heute an und geben wenn möglich ein Alternativdatum an.